ANDBANK Private Bankers / BME a SIX company Diario de León

Soto: «Ponemos en valor las estrategias prudentes a largo plazo, con valores y que preservan patrimonios»

# Fusté: «Nunca hubo tantas razones para ser prudente, ni para un escenario alcista»

## El analista de Andbank destaca la paradoja de riesgos y la resistencia de las economías



Álex Fusté y María Jesús Soto, ayer durante el análisis principal de la Conferencia Anual de Estrategia de Anbank. RAMIRO / ÁNGELOPEZ

**MARÍA J. MUÑIZ** | LEÓN

«No recuerdo un periodo en el que haya tenido tan poca visibilidad sobre dónde estaremos dentro de doce meses, por la extraordinaria acumulación de perturbaciones geopolíticas, financieras, energéticas y regulatorias. Con capacidad cada una de ellas para desestabilizar no solo los mercados financieros, sino las economías mundiales». El economista jefe del Grupo Andbank, Álex Fusté, indicó ayer que «tal superposición de riesgos invita a adoptar una posición defensiva, de preservar el capital antes que buscar rentabilidad». Sin embargo, tras un análisis más detallado de cada uno de estos riesgos, el analista jefe de Andbank señaló que «la probabilidad de que todos estos riesgos se materialicen de forma conjunta es lejana». De hecho la actividad económica «ha mostrado una resistencia notable».

Lo hizo durante la Conferencia Anual de Estrategia de Andbank en León, que dirigió la directora de la entidad en León, María Jesús Soto, en el Auditorio Ciudad de León y bajo el lema *Preguntas y respuestas que decidirán el próximo movimiento del mercado.* Un evento que un año más abarrotó el recinto, y en el que intervinieron varios analistas para desgranar la situación actual, y las oportunidades de inversión.

Para Fusté «la paradoja del momento es que nunca habíamos tenido tantas razones para ser prudentes, pero tampoco tantas para descartar un escenario alcista». Por lo que concluyó que «la lección aprendida de este 2026 es clara: la incertidumbre es elevada, y la capacidad de adaptación de la economía mundial también». Con otra lección: «Preservar la capacidad de procesar e interpretar correctamente la información, y mantener la disciplina inversora, resulta mucho más valioso que renunciar precipitadamente a las oportunidades que siguen ofreciendo los mercados».

El analista detalló los principales riesgos de los mercados en este tiempo: dos conflictos simultáneos (la guerra del Golfo Pérsico y la de Ucrania), que han encarecido la energía; la escalada tecnológica entre Estados Unidos y China; el delicado momento que atraviesa Francia; el deterioro fiscal de EE UU y los problemas que plantea la inteligencia artificial y su industria. «El resultado de esta acumulación es evidente: menor visibilidad, mayor aversión al riesgo y presión sobre las primas exigidas por los inversores». Pero, añadió, «cuando todo parece un riesgo conviene mirar más de cerca. Y el resultado es una buena noticia: muchos de estos riesgos empiezan a mostrar vías

**SANTIAGO MATOSSIAN** DR. DE VENAS DE BNP PARIBAS

## «La estrategia de Europa abre opciones»



Redes, energía, alimentación,... Queda mucho por hacer pero la economía europea ha puesto en marcha un mecanismo de inversión y avance que tiene el foco puesto en la defensa, pero afecta a muchos más sectores. Desde la tecnología a todos los elementos estratégicos que devuelvan la soberanía al continente en aquellos aspectos en los que se ha quedado más retrasada.

Matossian señaló que Europa atraviesa una profunda transformación, definida por una nueva realidad económica, el rápido avance tecnológico y las tensiones geopolíticas. Y que además este cambio repercute en todos los ámbitos, desde el industrial y financiero al tecnológico y de la segurodad. En este último aspecto se abren expectativas de inversión porque, tras años de inversión insuficiente en sus infraestructuras, se ha lanzado a expandir sus capacidades militares, reforzar su soberanía digital y acelerar su independencia energética, además de repatriar su capacidad industrial.

Este refuerzo de la autonomía estratégica europea require mucha financiación y abre nuevas oportunidades para los inversores, para lo que BNP Paribas ha desarrollado estrategias que permitan a sus clientes acceder al potencial de estas tendencias a largo plazo.

**JAIME BOTELLA** DR. DE VENTAS DE NATIXIS

## «Lo peor en la renta fija ha quedado atrás»

El analista de Natixis reconoció que hace un año las previsiones sobre los rendimientos de renta fija apuntaban mayores rentabilidades, aunque finalmente la situación geopolígica ha provocado que los intereses vayan al alza y los resultados no han sido los esperados. Sin embargo, recordó que se venía de dos años de buenos resulados, y que el inversor español «está más formado, acostumbrado. Sabe que la renta fija no es fija. en todo caso, siembra el terreno para obtener beneficios en los años venideros».

Así, destacó que «la renta fija va a dar mucho dinero, aunque hay que tener en cuenta movimimentos como el incremento de tipos por el shock energéico, y se sufre un poco. En todo caso, lo peor en el mercado de la renta fija ha quedado atrás».

Botella señaló también que de cara a los próximos



RAMIRO / ÁNGELOPEZ

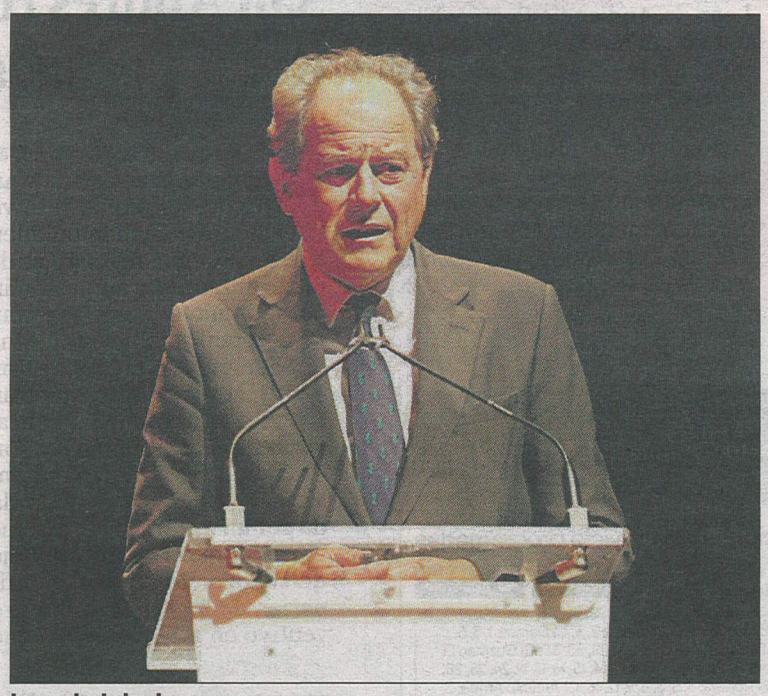
## La campana de la Bolsa preside los premios

La réplica de la campana de la Bolsa de Madrid, que ha dado salida al mercado a varias empresas, presidió ayer la conferencia anual de Andbank, y se quedará en León. La 32ª edición del Concurso de Bolsa contó con la participación récord de más de 4.000 personas, de 49 provincias. El Premio Especial del Jurado fue para Marta Montero, del IES San José de Sevilla; el primer premio para Víctor Cheng, del IES Juan de la Cierva de Totana (Murcia); el segundo para Salvador Maldonado, graduado en Derecho; y el tercero para Samuel Requena, ingeniero informática en Suiza. Andbank León desacó el gran impacto entre los centros educativos.

de solución».

En su presentación, María Jesús Soto llamó a «poner en valor la prudencia. Pensar, reflexionar y actuar con cautela para evitar daños innecesarios». Advirtió de que «no actúan con prudencia los ahorradores que no han querido dar el paso a la inversión prudente. Los impuestos y la inflación se comen silenciosamente su ahorro».

Por eso defendió el trabajo de su equipo basado en la «prudencia con principios, además de la innovación». En «estrategias prudentes que trabajan a largo plazo, con valores, para preservar los patrimonios». Incluso, como recordó al inicio de la intervención de Álex Fusté recordando la reflexión del analista hace ahora exactamente un año, «en el ciclo alcista más odiado de la historia. Solo recuerdo que muchos se lo han perdido».



Ignacio Iglesias.

## Iglesias: «Entendemos la necesidad de cada cliente»

«La clave del modelo de negocio de Andbank está en las persona y en la especialización. No se trata simplemente de ofrecer productos, sino de entender las necesidades de cada cliente y de cada familia». Un modelo que ha llevado a la entidad, especializada en gestión de patrimonios y planificación empresarial y familiar, a gestionar cerca de 81.000 millones de euros y tener presencia en nueve países, según explicó el consejero delegado, Ignaccio Iglesias. Solo este año el incremento de Andbak se sitúa en 10.917 millones de euros, de los que más de 8.000 son captación neta de nuevos activos. «Nuestro crecimiento no se explica únicamente por la evolución de los mercados, la mayor parte procede de nuevo patrimonio que los clientes han decidido confiarnos. Y ese es el mejor indicador de que nuestro modelo de banca privada especializada está funcionando».

En la última década Andbank España ha experimentado un importante crecimiento, y pasó de 7.400 millones de volumen de negocio en 2016 a más de 53.400 en octubre de este año, lo que representa una tasa de crecimiento anual compuesta superior al 22%. Ha sumado además reconocimientos como primera banca privada especializada de España y con la mejor red de agentes.




años se cuenta con herramientas para luchar contra la inflación, y que la rentabilidad llegará a pesar de los intereses. «La renta fija es en realidad mucho más compleja de gestionar de lo que parece, y ahora hemos optado por gestionarla de forma más flexible, que tenga en cuenta parámetros como la inflación, los tramos, los plazos,...».

**MARCELINO BLANCO** DIR. DE PLANIFICACIÓN PATRIMONIAL

## «La planificación fiscal es más relevante»

«La planificación fiscal se ha vuelto cada vez más relevane dentro de la planificación patrimonial global, tanto para preservar, diversificar y hacer crecer el patrimonio como para organización la sucesión y el legado a las generaciones futuras». El director de Planificación Patrimonial de Andbank recordó ayer que en 2025 los ingresos tributarios crecieron un 10,4% respecto al ejercicio anterior, mientras que las bases imponibles agregadas de los distintos impuestos aumentaron únicamente un 7%. Una divergencia que se aprecia también en el IRPF: su recaudación aumentó un 10,1% frente a un crecimiento de las rentas de los hogare del 7,2%, y con una inflación del 2,7%. Los salarios no aumentaron al mismo ritmo y se ha producido una pérdida de poder adquisitivo. Además no se llevó a cabo la deflactación de las tarifas del IRPF, lo que «en la práctica actúa como una inflación oculta que merma la renta disponible de los hogares». Una situación que invita a reforzar la planificación fiscal de las familias, y a aprovechar situaciones como las bonificaciones del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones en Castilla y León, que son del 99% para cónyuges y descendientes directos y que han disparado las donaciones.

